ВЗАИМОСВЯЗЬ ТИПОВ АКЦЕНТУАЦИИ ХАРАКТЕРА С УРОВНЕМ МАКИАВЕЛЛИЗМА ЛИЧНОСТИ

Сергей БАКАЛОВ, факультет психологии и педагогических наук

În articolul dat, au fost analizate aspectele teoretico-psihologice ale machiavelismului şi a tipurilor de accentuări de caracter, a fost efectuată analiza teoretică a conceptelor de „machiavelism" şi „manipulare" şi a utilizării lor în cadrul cercetărilor psihologice. Datele obţinute aduc o contribuţie în domeniul specificului individual-tipologic al personalităţii cu tendinţe spre manipulare. Rezultatele obţinute pot fi utilizate de către psihologi şi pedagogi în cadrul activităţii pedagogice şi psihoterapeutice, orientate spre oferirea ajutorului persoanelor cu comportament manipulator, conştientizat sau inconştient, de asemenea oferirea ajutorului psihologic victimei unei manipulări, sau cu anumite accentuări de caracter, cu impact distructiv asupra personalităţii şi a relaţiilor acesteia cu mediul ambiant; în trainingurile axate pe înţelegerea interpersonală.

Процессы глобализации подталкивают народы и целые страны к необходимости совместного и интенсивного сосуществования и взаимодействия. На деле взаимное проникновение различных культур, религий, а также особенности общественно-политического строя приводит к возникновению конфликтных ситуаций не только между странами, но и между гражданами отдельно взятых стран. Оказывается, несмотря на мировой научный и технический прогресс современный человек, по сути, озабочен теми же морально-этическими проблемами, что и во времена Ренессанса. Новые социально-экономические условия жизни, противоречивые изменения, последствия технологических и информационных потрясений в современном мире порождают иные стили отношений между людьми, влияющие на взаимопонимание. Формирование рыночной экономики, рекламного бизнеса, публичное развертывание предвыборных кампаний, формирование общественного мнения и самосознания создают обширное поле для работы психологии как науки, вкупе с проблемами межличностного влияния и эффективного взаимодействия населения страны. Для современной психологии одной из таких проблем как раз и является исключительно распространенный в современном мире феномен проявления склонности человека к манипуляции в поведении и межличностном взаимодействии – т.е. макиавеллизм личности. На данный момент манипулятивное поведение рассматривается как одна из причин нарушения взаимопонимания между людьми [4], что обусловливается ценностью для манипулятора человека лишь как средства достижения собственных целей, так как макиавеллист нечувствителен к нарушению этических нор [2]. Таким образом, в рамках современного научного знания сформировано мнение об отрицательном влиянии феномена макиавеллизма как на уровень межличностного общение, так и на личность [1]. Тем не менее, факторы, определяющие предрасположенность личности к манипуляции, еще недостаточно изучены, и вопросы взаимосвязи индивидуально-типо-

логических особенностей личности с проявлениями макиавеллизма всё еще представляют собой интерес.

В связи с этим, **целью** нашего исследования стал анализ связи между акцентуацией характера и уровнем макиавеллизма, методами – русскоязычная версия опросника МАК-4 (Р.Кристи и Ф.Гейс, в адаптации В.В. Знакова) для выявления уровня макиавеллизма личности, а также опросник Леонгарда-Шмишека для выявления типов акцентуации характера. Всего в исследовании приняли участие 56 человек в возрасте от 18 до 24 лет (средний возраст 20,4 года), среди которых 24 юношей и 32 девушки.

Анализ распределения респондентов по уровню проявления макиавеллизма показал, что 42,8% (24 чел.) данной выборки обладают низким уровнем (53-77 баллов), у 21,4% (12 чел.) отмечен средний (78-79 баллов) и у 35,71% (20 чел.) высокий уровень (80-107 баллов). Под макиавеллистом – личностью, склонной к манипулятивному поведению, мы подразумеваем лиц, чей показатель выше медианы (Me = 78; min = 53, max = 107).

Диагностика типов акцентуации характера показала, что наиболее выраженными среди респондентов данной выборки являются: *гипертимность* (19,28 бал.), *циклотимность* (16.07 бал.) *эмотивность* (16 бал.), *экзальтированность* (15.75 бал.), а также *застревающий* тип акцентуации (15.57 баллов). Возможно, такое распределение типов акцентуации характера можно объяснить возрастными особенностями. Молодой человек активен, деятелен, он многое «пропускает через себя» и демонстрирует эмоциональное отношение к происходящим событиям. Основными характеристиками типов акцентуации, полученными в данном исследовании являются: проявление высокой эмоциональности, широкий диапазон эмоциональных состояний, чувствительность, лабильность вкупе с быстрым переходом от эмоционального подъема к подавленности. Однако у макиавеллистов наблюдается снижение общего уровня проявления данных типов акцентуаций (эмотивный тип r= -0,01; экзальтированный тип r= -0,04; застревающий тип r= -0,02). Это может быть связано с такой основной характеристикой подобной категории людей, как «синдром эмоциональной холодности» [5].

Метод корреляционного анализа выявил, что индивидуумы, обладающие высоким уровнем макиавеллизма, склонны к проявлению демонстративной акцентуации характера (r=0,35 при $p \leq 0,01$), в то время как педантичная (r= -0,35 при $p \leq 0,01$) и возбудимая (r= -0,40 при $p \leq 0,01$) акцентуации характера в меньшей степени присущи личности, склонной к манипуляции. Полученные результаты можно объяснить тем фактом, что такие типы акцентуации, как демонстративная, педантичная и возбудимая, являются в большей степени социально, а не природно (биологически) обусловленными [3]. В частности, демонстративный тип личности характеризуется высокой степенью приспосабливаемости и

лёгкостью установления межличностных контактов; несмотря на то, что такая личность ориентируется на общественное мнение, все же в качестве эталона она рассматривает собственное “Я”; эмоциональная лабильность, в отрыве от глубоких чувств, ведет к эмоциональной холодности. Все эти характеристики как нельзя точно совпадают с «портретом» макиавеллиста – лица, склонного к манипуляции, обману и интригам. Такие черты характера демонстративного типа обеспечивают макиавеллисту необходимый личностный «инструментарий» для манипулятивного взаимодействия с окружающим миром.

В свою очередь, педантичная личность характеризуется тем, что она не обладает необходимой для удачной манипуляции «гибкостью». Она ригидна, не способна вытеснять сомнения, слишком фиксирована на обдумывании и поэтому не всегда действует уверенно. При этом такая личность не стремится к лидерству. Такие индивидуальные свойства мешают личности в процессе манипулятивных действий, и тем самым объясняют полученные в эксперименте данные об отрицательной взаимосвязи педантического типа акцентуации с макиавеллизмом. Возбудимый тип, наоборот, слишком неконтролируем, спонтанен и пренебрегает принятием логических и взвешенных решений, неуживчив, провоцирует открытые конфликты. В то время как из литературы известно, что в психологический портрет макиавеллиста входят такие качества, как «умный, смелый, амбициозный, доминирующий, настойчивый, эгоистичный», а также то, что для достижения своих целей он предпочитает использовать собеседника «скрытно».

В заключение отметим, что взаимосвязь различных патахарактерологических феноменов, способствующих дезадаптации личности, в том числе таких, как макиавеллизм и крайние проявления акцентуации характера, в силу разнообразия возможных связей, представляет интерес для дальнейшего изучения.

Литература:

1. АНЦИБОР, Л. Макиавеллизм личности. În: *Studia Universitas. Seria: Stiinţe ale educaţiei*, Nr. 9(29). Chişinău, 2009, p.206-212.
2. ЖЕЛТОНОВА, Ю.А. *Ценностно-смысловые детерминанты межличностного взаимопонимания*. Москва: Валдос, 2004.
3. ЛЕОНГАРД, Карл. *Акцентуированные личности* / К. Леонгард. Ростов н/Д.: изд-во «Феникс», 1997. 544 с.
4. BROWN, E.C., & GUY, R. The effects of sex and Machiavellianism on self-disclosure patterns. *Social Behavior and Persona*lity. 1983, no.11, p.93-96.
5. *Studies in Machiavellianiam* / Ed by CHRISTIE R., GEIS F.L. New York: Academic Press, 1970.

Рекомендовано
Людмила АНЦИБОР, др., конф.