CZU: 657.1:334.72:339.727.22 **https://doi.org/10.59295/mpdnwe2024.41**

METHODOLOGICAL ASPECTS OF THE OPTIMIZATION OF THE ACCOUNTING MODEL OF THE ENTITIES UNDER THE CONDITIONS OF THE VENTURE ACTIVITY

UNGUREANU Viorica
Moldova State University, Chisinau, Republic of Moldova
vioricaung@mail.ru
ORCID iD: 0000-0002-2874-439X

Purpose of the article: This study aims to explore the methodological aspects of optimizing the accounting model for entities engaged in venture activities, focusing on improving financial transparency and decision-making.

Methodology: The research employs a mixed-method approach, combining qualitative analysis of current accounting practices with quantitative data to identify key performance indicators. Case studies of successful venture entities are analyzed to evaluate the effectiveness of various accounting models.

Conclusions: The findings indicate that a tailored accounting model enhances financial management and adaptability in dynamic venture environments. The integration of real-time data and performance metrics proves crucial for fostering strategic growth.

Originality: This article contributes to the existing literature by proposing a comprehensive framework for optimizing accounting practices specifically for venture activities, addressing a gap in current research. The insights gained provide valuable implications for both practitioners and scholars in the field of accounting and finance.

Keywords: accounting, IAS, IFRS, venture activity, venture capital.

ASPECTE METODOLOGICE ALE OPTIMIZĂRII MODELULUI CONTABIL AL ENTITĂȚILOR ÎN CONDIȚIILE ACTIVITĂȚII DE TIP VENTURE

Introducere

În economiile țărilor dezvolate, spre care tinde Republica Moldova, activitățile venture joacă un rol esențial pentru stimularea inovației și a creșterii economice. Cu toate acestea, entitățile implicate în activitatea cu capital venture se confruntă adesea cu provocări semnificative în managementul financiar, și, mai cu seamă, în contabilitate, din cauza naturii dinamice a operațiunilor financiar-contabile. Este posibil ca modelele contabile tradiționale să nu cuprindă în mod adecvat complexitatea activităților cu capital venture, ceea ce duce la ineficiențe și la o agilitate strategică redusă.

Această cercetare investighează aspectele metodologice ale optimizării modelelor contabile special adaptate entităților cu capital venture. Necesitatea unei astfel de optimizări apare din nevoia de o raportare financiară mai fiabilă și precisă potrivită pentru măsurarea performanței financiare de către investitori și alți utilizatori cointeresați de derularea proiectelor inovaționale caracterizate de incertitudine și schimbări rapide, dar și de întreaga activitate venture. Pe măsură ce capitalul venture continuă să câștige importanță, înțelegerea mecanismului financiar-contabil al acestor entități devine din ce în ce mai importantă.

Semnificația acestei cercetări constă în potențialul său de a reduce decalajul dintre practicile contabile tradiționale și nevoile unice ale activităților venture care sunt bazate pe risc. Oferind un cadru cuprinzător pentru optimizare, acest studiu contribuie atât la discursul academic, cât și la aplicațiile practice, oferind informații valoroase pentru cercetătorii și practicienii în contabilitate și finanțe. Prin această explorare, ne propunem să îmbunătățim înțelegerea strategiilor eficiente de management financiar în contextul activității cu profil de risc, promovând, în cele din urmă, un proces mai bun de luare a deciziilor și o creștere durabilă.

Literature review

Optimizarea modelelor contabile pentru entitățile cu activitate venture este un domeniu vital de studiu, în special în contextul evoluției cadrelor de reglementare și a strategiilor economice care vizează creșterea durabilă. Documentul de reflecție "Către o Europă durabilă până în 2030" (2019) al Uniunii Europene subliniază importanța structurilor financiare inovatoare care sprijină antreprenoriatul durabil. Acest lucru se aliniază cu strategii naționale precum "Moldova 2030" (2022), care își propune să stimuleze dezvoltarea economică prin promovarea întreprinderilor mici și mijlocii (IMM-uri), așa cum este articulat în legea cu privire la întreprinderile mici şi mijlocii (2016), dar și în legea privind organismele de plasament colectiv alternative (2020). Aceste cadre legale recunosc rolul critic pe care îl joacă practicile eficiente de management financiar și contabilitate în sprijinirea activităților cu capital venture.

Garvey, Parte, McNally și Gonzalo-Angulo (2021) abordează conceptul de *True and Fair Override* în contextul contabilității și raportării financiare, explorând perspectivele experților contabili și justificările acestora bazate pe teorii comportamentale. Studiul subliniază importanța unei raportări care să reflecte realitatea economică și să susțină sustenabilitatea în mediul de afaceri, inclusiv în sectorul *venture capital*. Lucrarea oferă o revizuire detaliată a literaturii privind importanța raportării corecte și echilibrate, mai ales în contextul incertitudinilor și al schimbărilor rapide caracteristice acestui domeniu. Autorii subliniază cum aplicarea principiului de *True and Fair Override* poate contribui la luarea unor decizii financiare mai informate și la întărirea încrederii investitorilor, esențială pentru companiile cu activități inovative și risc ridicat, precum cele din capitalul venture.

Pentru companiile venture, care au nevoie de o raportare detaliată și adaptată la noile cerințe de sustenabilitate pentru a atrage investiții și a se alinia la standardele internaționale autorii Golochalova și Cojocaru (2022) analizează recunoașterea capitalului natural în raportarea financiară, evidențiind perspectivele acestei practici în contextul paradigmei socio-economice actuale. Lucrarea examinează modul în care capitalul natural este integrat în raportările financiare, concentrându-se pe cazul Republicii Moldova și comparând cu experiențele internaționale. Studiul subliniază provocările și practicile asociate recunoașterii capitalului natural în țările cu economii emergente și oferă o analiză a beneficiilor și dificultăților întâmpinate în implementarea unor standarde internaționale în acest domeniu. Cercetarea acestor autori este relevantă pentru companiile de capital venture, deoarece promovează importanța includerii factorilor de sustenabilitate și a resurselor naturale în raportările financiare, un aspect important pentru atragerea de investiții și asigurarea viabilității pe termen lung.

În literatura rusă, Dmitrieva (2014) explorează dinamica investițiilor venture și calculele randamentului așteptat al capitalului, evidențiind necesitatea unor metodologii contabile robuste care să se poată adapta la incertitudinile inerente ale proiectelor de risc. În mod similar, Nikolaev (2007) identifică domeniile prioritare pentru finanțarea de risc în proiecte inovatoare, subliniind necesitatea unor modele contabile care să reflecte cu acuratețe sănătatea financiară și performanța acestor întreprinderi.

Munca lui Caselli și Negri (2018) privind capitalul privat și capitalul venture în Europa oferă o imagine de ansamblu cuprinzătoare a tehnicilor și piețelor financiare esențiale pentru înțelegerea ecosistemului de risc. Acest text servește ca o resursă valoroasă pentru dezvoltarea practicilor contabile adaptate cerințelor unice ale activităților de tip venture.

Mai mult, compilația editată de Fonshtain (1999) și alții discută diverse aspecte ale activităților de risc, în special în contextul moldovenesc, oferind perspective asupra provocărilor practice cu care se confruntă contabilitatea și raportarea financiară. Contribuțiile lui Țurcanu și Golocialova (2016, 2017) subliniază necesitatea sprijinului statului și recunoașterea practicilor contabile ca componente vitale în promovarea unui mediu propice pentru creșterea afacerilor. Împreună, aceste studii subliniază nevoia urgentă de modele contabile optimizate care să se alinieze atât la obiectivele strategice europene, cât și la cele naționale, asigurând că entitățile de risc pot prospera, contribuind în același timp la obiective economice mai largi. Integrarea practicilor contabile inovatoare nu numai

că va facilita o mai bună transparență financiară, ci va sprijini și dezvoltarea durabilă în sectorul de risc.

Materials and methods

Obiectul acestei cercetări constă în identificarea și analiza aspectelor metodologice relevante pentru optimizarea modelului contabil în entitățile ce desfășoară activități venture. Scopul cercetării este de a propune un model contabil adaptat care să reflecte mai bine realitățile economice și cerințele raportării financiare specifice acestor entități, caracterizate printr-un grad înalt de incertitudine și inovație.

Metodologia cercetării: pentru atingerea scopului cercetării, s-a utilizat o combinație de metode calitative și cantitative. Studiul a fost structurat pe următoarele etape:

1. Analiza literaturii de specialitate:

A fost realizată o revizuire sistematică a literaturii academice și a lucrărilor relevante, precum și o evaluare a practicilor contabile aplicate în entitățile de tip venture. Sursele principale includ articole științifice, studii de caz și lucrări legislative, cum ar fi Garvey et al. (2021) privind principiul True and Fair Override și Ţurcanu și Golocialova (2016, 2017) despre Aspecte contabile ale operațiunilor cu capital venture.

2. Metoda comparativă:

Au fost comparate modelele contabile actuale din entitățile venture din Republica Moldova cu cele utilizate la nivel internațional, pentru a identifica lacunele și a sublinia aspectele care necesită optimizare. Înțelegerea și implementarea mecanismelor de contabilitate pentru activitățile venture în contextul IFRS este esențială, mai ales în ceea ce privește evaluarea și raportarea operațiunilor legate de inovație. În ceea ce privește modelele propuse de Ţurcanu V., Golocialova, I. (2015), cum ar fi modelul IFRS 2 bazat pe venit și modelele de evaluare binomială și Monte-Carlo, aplicarea fiecărui model necesită ajustări specifice în reprezentarea operațiunilor inovative.

Aici, o comparație între mecanismul tradițional și cel propus ar putea ajuta la înțelegerea diferențelor dintre abordările clasice și noile modele pentru evaluarea activităților venture, mai ales când vorbim despre modalitățile de evaluare a opțiunilor pe acțiuni și a altor forme de stimulente financiare.

Un tabel comparativ care să reflecte diferențele între cele două mecanisme, care poate ajuta la clarificarea diferențelor de aplicare între cele două metode și la evidențierea importanței alegerii unui model adecvat în funcție de complexitatea activității venture și de caracteristicile inovatoare ale proiectelor gestionate este reflectat mai jos.

Tabelul 1. Compararea mecanismelor de contabilitate pentru evaluarea operațiunilor inovative în activitățile venture conform IFRS

Aspecte/Modele	Mecanismul Tradițional (IFRS 2)	Modelul Propus (Binomială, Monte-Carlo)
Tipul de evaluare	Evaluare pe baza prețului de piață al acțiunilor și a datelor financiare tradiționale	Evaluare dinamică, bazată pe simulări complexe ale prețurilor în condiții de incertitudine
Complexitatea calculului	Calcul simplificat, utilizând metode de evaluare standard (ex: evaluarea opțiunilor pe baza prețului de piață)	Complexitate ridicată, cu utilizarea simulărilor și a modelelor matematice pentru determinarea opțiunilor
Acuratețea	Precizie mai mică datorită datelor mai puțin detaliate despre incertitudini și volatilitatea pieței	Precizie mai mare, prin modelarea detaliată a scenariilor de risc și a variabilităților pieței
Aplicabilitatea	Utilizat în mod tradițional pentru evaluarea instrumentelor financiare simple	Utilizat pentru instrumente financiare complexe și evaluări detaliate ale inovațiilor și tehnologiilor

Considerarea riscurilor	Riscuri integrate în evaluările financiare generale	Riscuri detaliate prin simulări de Monte-Carlo și modele binomiale
Necesitatea datelor externe	Necesită mai puține date externe (de exemplu, prețul acțiunilor și valorile financiare)	Necesită o gamă largă de date externe, incluzând volatilitatea pieței și prognoze economice detaliate

Sursa: elaborată de autor

3. *Metoda analizei SWOT*:

A fost aplicată analiza SWOT pentru a evalua punctele tari, punctele slabe, oportunitățile și amenințările asociate modelului contabil propus, având în vedere dinamica specifică a activităților de tip venture. O analiză SWOT comparativă între Modelul costului (IAS 38 „Imobilizări necorporale") și Modelul pe bază de venit (IFRS 2 „Plata pe bază de acțiuni") poate oferi o înțelegere mai clară a avantajelor și dezavantajelor fiecărui model, având în vedere aplicabilitatea acestora în contextul capitalului de risc și al contabilității, precum și impactul asupra recunoașterii capitalului uman. Potrivit analizei s-a constatat:

1. Modelul costului (IAS 38)

Puncte forte:
Simplu de aplicat și clar, potrivit pentru startup-uri.
Oferă stabilitate în raportare, independent de volatilitatea pieței.

Puncte slabe:
Nu reflectă valoarea reală a activelor necorporale, mai ales în cazul inovațiilor rapide.
Subestimează capitalul uman, esențial în venture capital.

Oportunități:
Util pentru entitățile mici sau cu dezvoltare stabilă.

Amenințări:
Poate subestima valoarea reală a companiei, în special în domeniul inovării.

2. Modelul pe bază de venit (IFRS 2)

Puncte forte:
Recunoaște mai bine valoarea capitalului uman prin stimulentele pe bază de acțiuni.
Aliniază interesele echipei și investitorilor.

Puncte slabe:
Complexitate mare și costuri administrative.
Volatilitate ridicată datorită fluctuațiilor pieței.

Oportunități:
Reflectă mai bine inovația și performanța rapidă a companiilor de venture capital.

Amenințări:
Riscul de diluare a capitalului pentru investitori și lipsa predictibilității.

Recomandare:
Modelul IFRS 2 este mai potrivit pentru capitalul de risc, deoarece reflectă mai bine contribuțiile capitalului uman și inovațiile tehnologice, esențiale în acest sector. În schimb, modelul costului este mai simplu, dar nu captează complet potențialul unei companii inovative.

4. Metoda de modelare:

Pe baza datelor colectate și a concluziilor rezultate din analiză, a fost elaborat un model contabil optimizat, axat pe integrarea inovațiilor și a capitalului natural în rapoartele financiare, respectând principiile transparenței și sustenabilității.

Procesul de finanțare cu capital venture impune dezvoltarea unui model special de evidență contabilă, potrivit etapelor de elaborare a proiectului inovațional (vezi tabelul 2). Toate operațiunile trebuie să fie corect raportate, importanța exactității rapoartelor financiare fiind esențială. Evaluarea activelor financiare și a ideilor inovatoare, care implică beneficii economice pe termen lung și drepturi de proprietate comune, este un aspect critic.

Este necesară reflectarea fiecărei etape și a fazelor corespunzătoare de finanțare în evidența contabilă, în conformitate cu diverse standarde, cum ar fi IAS 20 „Contabilitatea subvențiilor", IFRS 9 „Instrumente financiare" și IFRS 2 „Plăți pe bază de acțiuni". Alegerea standardelor depinde de faza și sursa de finanțare.

Tabelul 2. Aspecte Metodologice ale Optimizării Modelului Contabil în Activitățile Venture

Etapa Activității Venture	Aspecte Metodologice ale Optimizării Modelului Contabil
1. Etapa Timpurie (Seed Stage)	- Dezvoltarea unor metode de raportare și monitorizare a resurselor investite și utilizarea capitalului inițial. - Evaluarea costurilor de cercetare și dezvoltare (R&D). - Contabilitatea costurilor pentru prototipuri și produse în stadiu experimental.
2. Etapa de Început (Start-up)	- Stabilirea politicilor contabile pentru înregistrarea veniturilor din primele vânzări. - Analiza costurilor fixe și variabile pentru planificarea și reducerea riscurilor financiare. - Implementarea unor procese de raportare financiară simplificate pentru atragerea investitorilor.
3. Etapa de Creștere (Early Growth)	- Introducerea unor metode de contabilitate pentru scalarea operațiunilor și gestionarea fluxului de numerar. - Utilizarea metodelor de calcul al costurilor directe și indirecte pentru îmbunătățirea profitabilității. - Dezvoltarea de rapoarte manageriale detaliate pentru susținerea expansiunii.
4. Etapa de Expansiune (Expansion)	- Optimizarea contabilității pentru a include evaluarea investițiilor de capital în infrastructură. - Integrarea raportării performanțelor la nivel internațional. - Analiza costurilor și veniturilor din activitățile diversificate.
5. Etapa de Ieșire (Exit)	- Pregătirea contabilității pentru due diligence și audituri detaliate în vederea vânzării sau fuziunii. - Calcularea valorii activelor și pasivelor pentru estimarea valorii companiei. - Evaluarea și raportarea performanței pentru maximizarea valorii de lichiditate.

Sursa: elaborată de autor

La **etapa „seed"**, evidența contabilă va reflecta valoarea cantitativă și estimativă a cercetărilor inițiale pe baza cărora se dezvoltă conceptul afacerii. Aceasta include date operative precum analize tehnico-economice, evaluarea potențialului pieței și viabilitatea economică. Aceasta este etapa de inițiere, implicând formarea echipei care va gestiona proiectul, ceea ce duce la acumularea de costuri, inclusiv salariile membrilor echipei. Deoarece nu există venituri sau profit la această fază, antreprenorul

acționează mai mult ca cercetător sau inventator, necesitând resurse pentru a argumenta teoretic și aplicativ potențialul comercial al ideii.

Etapa „Start-up" implică evidența contabilă a activităților de creare a modelului de producție și testare a produsului inovator. Din punct de vedere operațional, se va analiza piața și se vor căuta modalități de distribuție. Totodată, companiei i se conferă un statut juridic oficial. Este esențială evaluarea inovațiilor la această etapă, deoarece calitatea capitalului uman devine evidentă. Contribuția intelectuală a autorului ideii este integrată sub forma capitalului uman în capitalul statutar. Se stabilesc relațiile juridice între deținătorul capitalului uman și investitorul de capital venture. Evaluarea și raportarea financiară a inovațiilor necesară la această etapă contribuie la dezvoltarea metodologiilor moderne de contabilitate.

În **etapa „Creștere inițială"**, evidența contabilă va reflecta stabilizarea vânzărilor și expansiunea producției. Această etapă se poate diviza în trei faze:

Prima fază: documentarea procesului de producție prin acte primare;

A doua fază: reflectarea volumului de producție care satisface cererea pieței;

A treia fază: creșterea rapidă a producției și obținerea de profit real, reducând semnificativ riscul investițional.

Sursa principală de finanțare la această etapă o constituie fondurile venture. Evidența contabilă trebuie să reflecte corect finanțările primite și utilizarea acestora. De obicei, doar 20-30% din proiectele inovatoare generează profituri, dar acestea compensează pierderile celorlalte proiecte.

La **etapa de „Expansiune"**, companiile caută surse variate de finanțare pentru a crește producția și cota de piață. Evidența contabilă la această fază reflectă performanțele și rezultatele vizibile ale activității inovative.

La **etapa de „Ieșire"** în activitatea venture, contabilitatea joacă un rol esențial în pregătirea entității pentru tranzacții majore, cum ar fi vânzarea sau fuziunea. În această fază, contabilitatea trebuie să furnizeze o evaluare detaliată a activelor și pasivelor companiei, esențială pentru determinarea valorii de piață a afacerii. Aceasta include evaluarea corectă a capitalului de risc investit, a imobilizărilor necorporale (de exemplu, brevete și licențe) și a altor resurse esențiale.

De asemenea, trebuie realizate audituri riguroase și due diligence pentru a verifica sănătatea financiară a companiei și a identifica eventualele riscuri. Rapoartele financiare trebuie să fie clare și precise pentru a maximiza valoarea lichidităților obținute în urma vânzării sau fuziunii. În această etapă, un management financiar eficient este esențial pentru a asigura o tranzacție profitabilă și pentru a asigura o tranziție lină către noii proprietari sau parteneri.

Rezultate și discuții

În cadrul acestui articol, am explorat aspectele metodologice esențiale ale optimizării modelului contabil al entităților care operează în condițiile activității venture, având în vedere etapele distincte de dezvoltare ale acestora. Analiza a urmărit să identifice provocările specifice fiecărei etape de viață a unei entități de venture și să propună soluții contabile adecvate pentru fiecare fază.

Etapa Timpurie (Seed Stage):

La această etapă, entitățile se concentrează pe cercetare și dezvoltare (R&D), iar contabilitatea trebuie să sprijine evaluarea costurilor inițiale ale prototipurilor și produselor în stadiu experimental. Este importantă dezvoltarea unor metode de raportare și monitorizare a resurselor investite, pentru a asigura transparența capitalului inițial și a optimiza alocarea acestuia. Modelul contabil propus trebuie să includă înregistrarea detaliată a cheltuielilor de dezvoltare, fără a neglija eventualele pierderi de valoare ale prototipurilor.

Etapa de Început (Start-up):

Odată ce produsul sau serviciul este lansat pe piață, contabilitatea trebuie să se concentreze pe stabilirea unor politici contabile clare privind înregistrarea veniturilor din primele vânzări. În această

fază, analiza costurilor fixe și variabile devine esențială pentru reducerea riscurilor financiare și maximizarea eficienței. De asemenea, implementarea unor procese de raportare financiară simplificate este necesară pentru a atrage investitorii și a demonstra potențialul de creștere al afacerii.

Etapa de Creștere (Early Growth):

Pe măsură ce compania își extinde operațiunile, contabilitatea trebuie să sprijine scalarea acestora prin implementarea unor metode eficiente de gestionare a fluxului de numerar și a costurilor directe și indirecte. Rapoartele manageriale devin mai complexe și trebuie să includă analize detaliate care să susțină deciziile strategice de expansiune. În această etapă, optimizarea resurselor și a proceselor financiare este esențială pentru susținerea creșterii rapide.

Etapa de Expansiune (Expansion):

În această fază, entitățile își diversifică operațiunile și trebuie să își adapteze modelul contabil pentru a evalua corect investițiile de capital în infrastructură și a integra raportările internaționale. Contabilitatea trebuie să includă instrumente care să permită evaluarea performantelor pe pieţele externe și analiza costurilor și veniturilor din activitățile diversificate. De asemenea, raportarea financiară trebuie să se alinieze cu standardele internaționale și să reflecte eficient performanța globală a companiei.

Etapa de Ieșire (Exit):

În etapa finală, entitățile de venture se pregătesc pentru vânzare sau fuziune. Contabilitatea joacă un rol central în evaluarea activelor și pasivelor, pentru a determina valoarea companiei și a sprijini procesul de due diligence. Este necesară o raportare precisă și detaliată a performanței financiare pentru a maximiza valoarea obținută din lichiditățile generate prin tranzacție. De asemenea, este substanțial ca analiza financiară să sprijine optimizarea procesului de exit, oferind investitorilor și potențialilor cumpărători informațiile necesare pentru o decizie bine fundamentată.

Modelul contabil propus pentru fiecare etapă a activității venture pune un accent deosebit pe adaptabilitate și transparență. La fiecare pas, contabilitatea trebuie să evolueze pentru a reflecta mai corect realitățile economice și financiare ale companiei, luând în considerare riscurile și oportunitățile specifice ale activității venture.

Concluzii

În urma analizei aspectelor metodologice ale optimizării modelului contabil al entităților în condițiile activității venture, s-au evidențiat mai multe concluzii esențiale pentru aplicarea unei contabilități eficiente și adaptate specificului fiecărei etape de dezvoltare a companiei:

1. **Adaptabilitatea modelului contabil** este important în activitatea venture, întrucât fiecare etapă de dezvoltare a unei entități (de la seed la exit) presupune cerințe financiare și raportări diferite. Contabilitatea trebuie să fie flexibilă și să reflecte în mod real evoluția afacerii, de la prototipuri și costuri de cercetare, la expansiune internațională și vânzarea entității.
2. **Importanța transparenței financiare** este un factor cheie în atragerea investitorilor și în menținerea unei bune relații cu părțile interesate. În etapele timpurii, contabilii trebuie să dezvolte rapoarte simple și clare pentru a susține atragerea capitalului inițial, iar în etapele ulterioare, raportarea detaliată a costurilor și veniturilor este esențială pentru scalarea afacerii și evaluarea performanței.
3. **Evaluarea corectă a costurilor și veniturilor** devine din ce în ce mai complexă pe măsură ce compania se extinde. În etapele de creștere și expansiune, analiza detaliată a costurilor fixe și variabile, precum și a costurilor indirecte, este esențială pentru îmbunătățirea profitabilității și asigurarea sustenabilității afacerii pe termen lung.
4. **Metodologia propusă în acest articol** subliniază necesitatea unui model contabil integrat, care să abordeze nu doar aspectele financiare, dar și cele legate de performanța operațională a afacerii. Implementarea unor soluții contabile moderne și scalabile poate sprijini procesul decizional al managementului și poate facilita analiza riscurilor și oportunităților.
5. **Etapa de ieșire (exit)** este una dintre cele mai complexe din activitatea venture. Contabilitatea joacă un rol important în pregătirea pentru tranzacțiile de vânzare sau fuziune, iar o evaluare corectă a activelor și pasivelor este esențială pentru maximizarea valorii de lichiditate obținută. Rapoartele

financiare detaliate și auditurile riguroase sunt necesare pentru a asigura o tranzacție eficientă și transparentă.

În concluzie, optimizarea modelului contabil al entităților din domeniul venture nu doar că sprijină dezvoltarea afacerii pe termen scurt, dar contribuie și la creșterea sustenabilității pe termen lung, printr-o gestionare eficientă a resurselor financiare și o evaluare corectă a performanței. Implementarea acestor metodologii poate oferi un avantaj semnificativ în atragerea investitorilor, în scalarea operațiunilor și în realizarea unei ieșiri de succes din afacere.

Acknowledgements

Autorul dorește să își exprime recunoștința față de toți cei care au contribuit la dezvoltarea acestui articol, în special față de experții în contabilitatea activităților venture și a raportării financiare, ale căror perspective și îndrumări au fost esențiale în formularea abordării metodologice prezentate în această lucrare.

Referințe bibliografice:

1. Comisia Europeană. (2019). ”Către o Europă durabilă până în 2030”. Disponibil la: [https://commission.europa.eu/document/download/3dab8f75-8c9d-4cf2-b215-d9098e69b654_ro?filename=rp_sustainable_europe_ro_v2_web.pdf].
2. Guvernul Republicii Moldova (2022). Strategia națională de dezvoltare „Moldova Europeană 2030”. Disponibil la: [https://gov.md/ro/moldova2030]. Accesat la 18 noiembrie 2024.
3. Legea Nr. 179 din 21 iulie 2016 cu privire la întreprinderile mici și mijlocii. Publicată în Monitorul Oficial al Republicii Moldova, Nr. 306-313, art. 651, 16 septembrie 2016. Disponibilă la: https://www.legis.md/cautare/getResults?doc_id=133367&lang=ro#.
4. Legea Nr.2 din 6 februarie 2020 privind organismele de plasament colectiv alternative. Publicat: 27.03.2020 în Monitorul Oficial Nr. 94-98 art. 142; Disponibilă: https://www.legis.md/cautare/getResults?doc_id=120967&lang=ro. Accesat la 20 octombrie 2024.
5. Garvey AM, Parte L, McNally B, Gonzalo-Angulo J. (2021). True and Fair Override: Accounting Expert Opinions, Explanations from Behavioural Theories, and Discussions for Sustainability Accounting. *Sustainability*.13(4):1928. https://doi.org/10.3390/su13041928.
6. Golochalova, I., Cojocaru, M. (2022). Recognition of natural capital in financial reporting in the context of the socio-economic paradigm: practice of the Republic of Moldova and international experience. Scientific Papers. Series "Management, Economic Engineering in Agriculture and rural development", Vol. 22 ISSUE 3, PRINT ISSN 2284-7995. 269-278.
7. Дмитриева А.Б., Венчурные инвестиции и расчёты ожидаемой доходности на вложенный капитал – М.: Аудитор, Исследования, 2014. – 48-52с. Disponibil la: https://osci.ru/ru/nauka/article/6651/view. Accesat la 25 septembrie 2024.
8. Николаев В.А. Приоритетные направления венчурного финансирования инновационных проектов. – М.: Дашков и К°, 2007. Disponibil la: https://economy-lib.com/venchurnoe-finansirovanie-predpriyatiy-i-puti-ego-sovershenstvovaniya. Accesal la 18 septembrie 2024.
9. Stefano Caselli, Giulia Negri, „Private Equity and Venture Capital in Europe. Markets, Techniques, and Deals.”, second edition, Academic Press Elsevier, London, United Kingdom, 2018, pg.47, ISBN: 978-0-12-812254-9; Disponibil la: https://vdoc.pub/documents/private-equity-and-venture-capital-in-europe-markets-techniques-and-deals-64bscravm4r0
10. Н. М. Фонштейн. (1999) Венчурное финансирование: теория и практика / Сост. докт. техн. наук М.: АНХ., с. 172-188.
11. Golocialova I., Țurcanu V., Aspecte contabile ale operațiunilor cu capital de risc, Conferința ”25 de ani de reformă economică în Republica Moldova: prin inovare şi competitivitate spre progres economic”, Editura: Departamentul Editorial-Poligrafic al ASEM, Academia de Studii

Economice din Moldova, Chișinău, Republica Moldova, Vol.4, 23-24 septembrie 2016, p.2016, pag. 48-55, ISBN:978-9975-75-834-5, CZU:33+657(082)=135.1=161.1 D 71.
12. Цуркану, Виорел Иванович and Ирина Николаевна Голочалова. “НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЕНЧУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ И УЧЕТ (на примере Республики Молдова).” (2017), DOI:10.24144/2409-6857.2017.49.361-369.
13. Ţurcanu V., Golocialova, I. (2015) Raportarea financiară conform standardelor internaţionale. Lucrare metodică şi practică. Chişinău: ACAP, pp. 450.
14. Легенчук С. Ф., Выговская И. Н., Хоменко А. Ю. (2019). ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ВЕНЧУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ. Disponibil la: https://rep.bstu.by/bitstream/handle/data/2693/282-286.pdf?sequence=1&isAllowed=y.
15. IAS 20. Contabilitatea subvențiilor.
16. IFRS 9. Instrumente financiare.
17. IFRS 2. Plăți pe bază de acțiuni.
18. IAS 38. Imobilizări necorporale.